

# Hun blev fyret men stortrives blandt Dong's tidligere guldfugle

Majbrit Høyer er powerkvinde i ordets egentlige forstand. Hun har viet sit liv til stærkstrøm med en ambition om at arbejde for bæredygtig strøm. Også til folk i ulande

Af Susanne Tholstrup

Det var absolut ingen glædedag, da **Majbrit Høyers** job som strategichef for el- og gas-distributionsnettet i energikæmperen **Dong Energy** blev nedlagt, og hun stod med en aftrædelsesaftale i hånden.



Det skete efter 12 gode år i Dong, nu **Ørsted**. De fleste år med **Anders Eldrup** som fyrtårnet i ledelsen.

Men i dag stortrives hun i selskab med fyrede guldfugle og barylere fra Dong, Anders Eldrup inklusive. I dag ser hun på forløbet som et kærligt skub til et nyt, friere og bedre liv.

## Sætter stærkstrøm til karrieren

Men strøm er fortsat hendes skæbne, og det vil det altid være, fortæller hun.

“Jeg vidste fra jeg var ganske ung, at jeg ville være elingeniør, men som 18-årig deltog jeg i et husbygningsprojekt i en landsby i Indien sammen med **Mellemfolkeligt Samvirke**. Her oplevede jeg, at børn ikke kunne komme i skole, fordi de skulle hente vand til familien.”

“Jeg vidste da, at mit ingeniørstudium ikke skulle handle om lyd og svagstrøm, men om stærkstrøm og energiforsyning,” fortæller Majbrit Høyer.

Hun gav sig efter fratrædelsen god tid at mærke efter, hvad hun ville med sin fremtid. Hun startede bilen og kørte ud på **Danmarks Tekniske Universitet** i Lyngby for at forhøre sig om en ledig plads på deres Executive MBA. Hun kom ind og ifører sig efter planen hat og kappe 22. juni, klar til at lade sig fejre.

## Dong's guldfugle er kunderne

Sidste forår etablerede hun eget firma, **Worldpower Consulting**, hvor hun er rådgiver på store havvindmølleparker for **Copenhagen Offshore Partners**, der er etableret af de gamle guldfugle fra Dong orkestreret af **Jakob Baruël Poulsen** og i regi af **Copenhagen Infrastructure Partners, CIP**.

“Lige nu handler det om en stor hav-

# 12

år nåede Majbrit Høyer at arbejde for Dong. Så blev hendes stilling nedlagt

vindmøllepark i Taiwan, der ligger i et selskab, som Anders Eldrup er bestyrelsesformand for. Han har altid været en stor stjerne for mig. Det giver mening for mig at være med i projekter, der giver såvel rige som fattige mennesker adgang til bæredygtig strøm. Det er immervæk hvert syvende menneske på denne jord, der ikke har adgang til elektricitet,” slår hun fast og føjer til:

“I den gruppe af tidligere Dong-folk, der er samlet i CIP, har vi en selvfølghed i måden at gå til opgaverne på. Vi kender hinandens måde at tænke på, selv om vi ikke kender hinanden personligt.”

Tidligere har hun været rådgiver på tilsvarende store projekter i USA og Canada, som er tiltrukket af mere grøn energi.

## Arbejder for FN's klimamål

“Min virksomhed er etableret under paraplyen af FN's klimamål nr. syv, der handler om bæredygtig energi. Og for mig har min power-virksomhed dobbelt betydning. At forsyne folk med grøn strøm, men som samtidig kan give fattige folk i ulande magt over eget liv, når de har adgang til strøm.”

Hun har derfor etableret to selskaber, hvoraf det ene er det rådgivende energiselskab inden for enorme grønne energianlæg, der bliver sluttet til nettet i rige lande. Her er kunden hovedsagelig CIP.

## Sandkasse kan blive til guld

“Det andet selskab er et iværksætter-selskab, hvori jeg laver min masteropgave på DTU Business. Min lille sandkasse, som jeg drømmer om kan blive til noget, der batter for at hjælpe den milliard mennesker i verden, der ikke har strøm. Det gælder især i Afrika.”

I sin masteropgave zoomer hun derfor ind på en lille landsby i Tanzania, som hun udforskede i februar måned og nu skriver sit speciale om. Specialet koncentrerer sig om den købekraft, de fattige afrikanere i landsbyerne har til rådighed.

## Lav købekraft overrasker

Og den er ikke stor. Det fattigste segment bruger ca. 30 dollar om året til



*Lige nu handler det om en stor havvindmøllepark i Taiwan, som Anders Eldrup er bestyrelsesformand for. Han har altid været en stor stjerne for mig*

” Majbrit Høyer, stifter og adm. direktør, Worldpower Consulting.

energi fordelt på køb af olielamper og penge til at få mobiltelefon og radio ladet op. Det andet segment har adgang til lidt solenergi og har derfor ca. 110 dollar om året til deres energiforbrug.

Majbrit Høyer drog til Tanzania med et dansk prisvindende solenergisystem udviklet af startup-virksomheden **M-Payg**, der giver lavindkomstfamilierne i udviklingslande adgang til solenergi via små ratebetalinger på ca. 35 kr. om måneden.

“Det viste sig, at selv om deres anlæg laver strøm svarende til halvanden pct. af en danskers energiforbrug, var det for stort i forhold til slutbrugernes købekraft uden for storbyerne. Så få

penge har de at rutte med,” fortæller hun.

Fejlsatsningen på købekraften skyldes, at den betalingsevne, der findes i Tanzanias byer, er langt større end på landet, men de data er rodet sammen, måtte hun erkende. Og så sadle om.

“Det betyder, at jeg nu må ændre mine anbefalinger. Det er ellers et fedt produkt og billigere end konkurrenternes. Men produktet skal være 20 til 50 pct. billigere for at matche købekraften.

## Hvorfor vil de have strygejern?

Udstyret med billeder af elektriske apparater drog hun rundt i landsbyen for at finde ud af, hvordan beboerne prio-





Majbrit Høyer arbejder hjemme i Nivå med sit sandkasseprojekt, der skal give fattige afrikanere adgang til grøn strøm. Indtægterne har hun fra konsulentarbejde. Foto: Marie Bentzon

#### BLÅ BOG Majbrit Høyer

**45 år, stifter og adm. direktør, Worldpower siden 2017.**

Kunden er Copenhagen Infrastructure Partners. Arbejder også på at sætte grøn strøm til Afrika.

Uddannet stærkstrømsingeniør, afslutter MBA ved DTU i juni.

**Karriere:** 12 år hos Dong, nu Ørsted, syv år hos BWSC, et år hos Carl Bro.

**Bonus:** Bor i Nivå med to børn, på 17 og 19 år. Fraskilt. Danser cubansk salsa på aftenskolen.

riterede deres strømforbrug. Her kom den store overraskelse.

“Tænk, det viser sig, at de prioriterer et elektrisk strygejern meget højt. Mit strygejern er det apparat i vores husstand i Nivå, vi bruger absolut mindst. Når jeg så taler med mennesker, der kun har råd til at give deres børn mad én gang om dagen, bliver jeg overrasket over, at et strygejern er så vigtigt.”

#### Væk med utøjet

Men der er en god forklaring. For landsbybørnene går faktisk i skole, og her bliver de tjekket, om deres tøj er nystrøget. Tøjet bliver vasket i ikke særligt rent vand, hvorfor utøj stortrives i det “nyvaskede” tøj. Men med en god omgang strygning, bliver utøjet slået ihjel.

“Så der er altså en helbredsmæssig fordel i at få tøjet strøget,” konkluderer hun.

I dag opvarmer de i reglen strygejernet besværligt på en ovn eller med trækul

#### Hårtrimmer kan blive business

Et andet hit på listen over elektriske apparater er en hårtrimmer. Igen med



hygiejne som begrundelse. Men kvinderne ønsker også at lave en forretning ud af det, for hvis de kan holde egne børn tætklippede, kan de også tjene en skilling på at klippe andre familier.

Faktisk er afrikanerne altid på jagt efter muligheden for at lave en lille forretning, fortæller hun.

*Hvad skal der blive af din lille sandkasse, når du har afsluttet dit masterprojekt ved DTU?*

“Jeg har ikke tænkt mig selv at investere i Afrika-projektet, men håber at finde nogen, der gerne vil investere i mig. Der skal en del penge op af lommen, og det er svært som enkeltperson. Men jeg er lige nu i en indledende fase om et samarbejde med andre, også tidligere Dong-folk, om et projekt i Vestafrika. Jeg investerer foreløbig kun min egen tid,” siger Majbrit Høyer.

sth@borsen.dk

*I sin masteropgave zoomer Majbrit Høyer ind på en lille landsby i Tanzania, som hun udforskede i februar måned og nu skriver sit speciale om. Privatfoto*